

Vide-grenier – Infos pratiques

A) On a toujours besoin de monnaie !

Prévoir un fonds de caisse : 10-20% de la valeur totale de votre stand.

Exemple : si vous avez 500.- de marchandise, il vous faut entre 50 et 100 francs de monnaie

B) Attrait pour le client :

- Assez d'espace entre les objets
- Prix bien en vue
- ... et surtout : un grand sourire!